

Cómo Ganar

¡Felicidades por comenzar tu negocio Ambit!

Crear un negocio requiere un compromiso a largo plazo con los objetivos personales y de equipo. La cantidad de esfuerzo que dediques a tu negocio está directamente relacionada con tu nivel de éxito. Trabajando duro, manteniéndote centrado a lo largo del tiempo y buscando activamente oportunidades de capacitación patrocinadas por Ambit, puedes mejorar tus capacidades, desarrollar nuevas habilidades y aumentar tus posibilidades de éxito.

Con Ambit, hay dos formas principales de construir tu negocio.

- 1 Refiere Clientes a Ambit
- 2 Crea un equipo que refiera Clientes a Ambit

Y lo mejor es que haciendo estas dos cosas te proporcionan **8 Maneras Diferentes de Ganar** a través del plan de compensación de Ambit.

8 Maneras de Ganar

<h3 style="color: orange;">Refiere Clientes a Ambit</h3> <ol style="list-style-type: none"> 1. Bonos Jump Start (JSB) 2. Bonos de Adquisición de Cliente (CAB) 3. Ingreso Recurrente por Cliente Personal (PCRI) 4. Energía Gratis 	<h3 style="color: orange;">Crea un equipo que refiera Clientes a Ambit</h3> <ol style="list-style-type: none"> 5. Bonos Team Builder (TBB) 6. Bonos Team Leadership (TLB) 7. Ingreso Recurrente por Clientes del Equipo (TCRI) 8. Bonos Recurrentes por Clientes del Equipo (TCRB)
--	--

A lo largo de este documento, verás tanto el término bonos como ingresos cuando nos refiramos a las distintas formas en que puedes ganar con Ambit. “Bonos” son pagos únicos basados en el trabajo que realizas, mientras que “Ingresos” se refiere a pagos mensuales recurrentes basados en los pagos mensuales de las facturas de los Clientes de tu negocio. Profundicemos en cada una de estas oportunidades de ganar.

Referencia de Clientes a Ambit - Reunión de Clientes Personales

Como Consultor de energía, estás ahí para ayudar a los Clientes potenciales a seleccionar el plan que mejor se adapte a sus necesidades y permitir que tus compañeros Consultores construyan sus negocios.

Ambit les ofrece a los Clientes una amplia gama de productos que satisfacen necesidades específicas. Todos los productos se clasifican en Básico, Estándar o Preferente. Dependiendo del mercado, tienes la oportunidad de ofrecer a los Clientes electricidad, gas, energía solar comunitaria y productos solares para tejados. Cada tipo de producto tiene un valor en puntos específico.

PUNTOS POR PRODUCTO				
Tipo de Producto	TEXAS	MWNE	Community Solar	Gas/Solar en el Techo
Preferido	4	3	2	1
Estándar	3	2	2	1
Básico	2	1	2	1

1ra Manera de Ganar: Bonos Jump Start (JSB)

Los Bonos Jump Start están diseñados para ayudarte a potenciar tu negocio y recuperar tu inversión inicial de \$75 lo antes posible. Se te recompensa por referir a unos cuantos Clientes dentro de las seis semanas 45 días siguientes a tu fecha de inicio. Los bonos se determinan por puntos, y los puntos se determinan por tipo de plan. Además, si puedes convertirte en tu propio Cliente personal, eso cuenta para tu total de puntos Jump Start.

PUNTOS DE CUALIFICACIÓN Y BONOS JS			
Periodo de Tiempo	45 días		
	JS1	JS2	JS3
Puntos Totales	8	12	16
Bono JS	\$150	\$75	\$75
Total	\$150	\$225	\$300

Los Clientes deben estar en estado pendiente o energizado para activar estos bonos. Pendiente se define como un Cliente que ha seleccionado el servicio Ambit, ha completado con éxito la verificación y Ambit ha recibido la aceptación del pedido por parte del proveedor de servicios públicos. Energizado se define como un Cliente que está utilizando activamente el servicio de Ambit.

CLIENTES DE TEXAS NECESARIOS			
Tipo de Producto	JS1	JS2	JS3
Preferido	2	3	4
Estándar	3	4	6
Básico	4	6	8

CLIENTES DE MWNE NECESARIOS			
Tipo de Producto	JS1	JS2	JS3
Preferido	3	4	6
Estándar	4	6	8
Básico	8	12	16

Como puedes ver, con sólo referir a unos pocos Clientes personales, puedes ganar \$300, ¡más del triple de tu inversión inicial!

En algunas zonas, los Clientes pueden obtener el servicio Ambit de electricidad, gas y energía solar en el mismo lugar. Cada tipo de servicio cuenta como un Cliente independiente.

2da Manera de Ganar: Bonos de Adquisición de Cliente (CAB)

Los Bonos de Adquisición de Cliente te recompensan por tus continuos esfuerzos para recomendar personalmente Clientes a Ambit. Ganas un CAB cada vez que un Cliente patrocinado personalmente pasa a estar pendiente o energizado.

BONOS DE ADQUISICIÓN DE CLIENTE (CAB)			
Mercado	Básico	Estándar	Preferido
Texas	\$50	\$75	\$100
MWNE	\$25	\$50	\$75

COMMUNITY SOLAR (CAB)	
Mercado	Estándar
IL / NY	\$100
DC/MA/MD/ME/RI	\$200

Excluye a los Clientes que activan el Jump Start y a los Clientes que vuelven a calificar para la elegibilidad del CLB. Pendiente se define como un Cliente que ha seleccionado el servicio de Ambit, ha completado con éxito la verificación y Ambit ha recibido la aceptación de la orden por parte del proveedor de servicios públicos. Energizado se define como un Cliente que está utilizando activamente el servicio de Ambit. Todos los Clientes de Gas son pagados como Básicos.

3ra Manera de Ganar: Ingreso Recurrente por Cliente Personal (PCRI)

Otra gran ventaja del plan de compensación de Ambit es que también obtienes ingresos mensuales por cada uno de tus Clientes personales cada vez que pagan sus facturas. La cantidad pagada por Cliente varía en base al mercado, el tipo de producto y la cantidad de energía consumida por el Cliente.

TEXAS	NIVELES	BANDA 1			BANDA 2			BANDA 3			REQUISITOS
	Tipo de Producto	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Rango
	kWh/Mes	500-2500			2501-4000			4001+			
	Tú	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	MC

MWNE	NIVELES	BANDA 1			BANDA 2			BANDA 3			REQUISITOS
	Tipo de Producto	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Rango
	kWh/Mes	200-1500			1501-2500			2500+			
	Termias	25-250			251-500			501+			
Tú	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	MC	

Nota: PCRI solo se aplica a Clientes de electricidad y gas.

Versión: 08/29/24

4ta Manera de Ganar: Energía Gratis

A medida que sigas refiriendo a Clientes, podrás ganar créditos en tu factura personal de energía. Sólo tienes que referir 15 o más Clientes a Ambit de gas o electricidad y calcularemos el costo promedio diario de la energía de tus Clientes referidos y lo multiplicaremos por el número de días de tu ciclo de facturación, para luego enviarte un cheque o agregarlo como crédito en tu factura cada mes, según el mercado. Esto significa que puedes reducir o incluso eliminar la parte de suministro de tu factura de Ambit, ¡devolviendo dinero a tu bolsillo!



Crea un Equipo que Refiera Clientes a Ambit

Otra forma de ganar ingresos con Ambit es creando un equipo y ayudándoles a referir Clientes a Ambit. Formar un equipo y conseguir tu primera promoción te proporciona cuatro formas adicionales de ganar bonos e ingresos recurrentes mensuales con Ambit y aumentar tu potencial de ingresos.

5ta Manera de Ganar: Bonos Team Builder (TBB)

El Bono Team Builder te recompensa por ayudar a los Nuevos MCs a activar su Bono Jump Start. Cuando ayudes a tu Consultor recién patrocinado a reunir el número de puntos de Cliente necesarios para obtener su Bono Jump Start, también recibirás un Bono Team Builder.

BONOS TEAM BUILDER			
Tipo	TB1	TB2	TB3
Team Builder 1	\$100	\$50	\$50
Total	\$100	\$150	\$200

6ta Manera de Ganar: Bonos Team Leadership (TLB)

A medida que construyas un equipo, tendrás la oportunidad de ascender a rangos de Liderazgo más altos dentro de tu organización (y ganar bonos más grandes). Ambit tiene cuatro rangos de promoción de liderazgo.

Consultor Regional (RC)

- Refiere personalmente a un total de cinco Clientes pendientes o energizados
- Patrocina personalmente a dos Consultores
- Desarrolla un equipo inicial de seis Consultores

Consultor Senior (SC)

- Refiere personalmente a un total de diez Clientes pendientes o energizados
- Como RC, patrocina personalmente a dos Consultores
- Desarrolla un equipo de Consultor Regional de 18 Consultores

Consultor Ejecutivo (EC)

- Refiere personalmente a un total de 15 Clientes pendientes o energizados
- Como SC, desarrolla cinco SCs en tu organización de SC

Consultor Nacional (NC)

- Refiere personalmente a un total de 20 Clientes pendientes o energizados
- Como EC, desarrolla cinco ECs en tu organización de EC

Requisitos de Fast Track

De Consultor de Marketing a Consultor Regional: 30 días desde la fecha de inscripción.

De Consultor Regional a Consultor Senior: 90 días desde la fecha de promoción a RC.

De Consultor Senior a Consultor Ejecutivo: 540 días desde la fecha de promoción a SC.

Cuando un nuevo MC entra en tu organización de liderazgo y consigue su bono Jump Start, ganas un Bono Team Leadership. Tu bono se basa en tu rango. Los Bonos Team Leadership a continuación se pagan además de cualquier Bono Team Builder.

BONOS TEAM LEADERSHIP				TOTAL DE CLIENTES PARA CALIFICAR
Tipo	TLB1	TLB2	TLB3	
Consultor Regional	\$60	\$30	\$30	5
Consultor Senior	\$80	\$40	\$40	10
Consultor Ejecutivo	\$80	\$40	\$40	15
Consultor Nacional	\$30	\$15	\$15	20
Total	\$250	\$375	\$500	

Nota: Debes tener los requisitos mínimos de Cliente para tu puesto de liderazgo en el momento en que se realice la verificación a las 11:59 p.m. hora centro del viernes. Si no es así, tu TLB se colocará en estado de retención durante tres períodos de verificación adicionales para permitirte volver a cumplir con los requisitos. Después de tres períodos consecutivos sin poder cumplir estos requisitos, se purgarán todos los TLB en estado de retención. No acumularás TLB en el futuro hasta que los cumplas.

7ma Manera de Ganar: Ingreso Recurrente por Clientes del Equipo (TCRI)

Estas comisiones mensuales te pagan por esos Clientes energizados a lo largo de seis niveles de tu organización. Cada vez que un Cliente de tu organización paga su factura de electricidad o gas, tú también ganas. La cantidad pagada por Cliente varía en base al mercado, el tipo de producto y la cantidad de energía consumida por el Cliente. Además, debes cumplir los requisitos de cada nivel. Por ejemplo, promoverte a RC y conservar cinco Clientes personales te permite recibir el TCRI en el Nivel 4 de tu Organización. Promoverte a SC y recomendar personalmente a 20 Clientes te clasifica para todos los seis niveles.

TEXAS	NIVELES	BANDA 1			BANDA 2			BANDA 3			REQUISITOS
	Tipo de Producto	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Clien./Rango
	kWh/Mes	500-2500			2501-4000			4001+			
	Tú	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	MC
	1	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	5/MC
	2	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	5/MC
	3	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	5/MC
	4	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	5/RC
	5	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	10/SC
	6	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	20/SC
Total	\$4.50	\$7.00	\$8.75	\$7.00	\$10.50	\$14.00	\$14.00	\$21.00	\$28.00		

MWNE	NIVELES	BANDA 1			BANDA 2			BANDA 3			REQUISITOS
	Tipo de Producto	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Básico	Estándar	Preferido	Clien./Rango
	kWh/Mes	200-1500			1501-2500			2500+			
	Termias	25-250			251-500			501+			
	Tú	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	MC
	1	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	5/MC
	2	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	5/MC
	3	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	5/MC
	4	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	5/RC
	5	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	10/SC
6	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.75	\$1.00	\$1.25	\$1.00	\$1.25	\$1.50	20/SC	
Total	\$3.50	\$5.25	\$7.00	\$5.25	\$7.00	\$8.75	\$7.00	\$8.75	\$10.50		

Nota: TCRI solo se aplica a Clientes de electricidad y gas. Tu número de Clientes pendientes y activados y tu nivel determinarán el número de niveles de Clientes en línea descendente por los que se te pagará la TCRI. Por ejemplo, necesitas inscribir personalmente a 5 Clientes y ser RC para tener derecho a TCRI a través de cuatro niveles. El número de Clientes se verifica el último día de cada mes a las 11:59 p.m. hora centro. Si has calificado para un nivel de pago concreto pero este conteo se queda corto, tu TCRI se retendrá durante un mes más para que puedas volver a calificar. Si no consigues clasificarte después del segundo mes, el TCRI de ese nivel anterior se purgará y no se pagará. No acumularás TCRI futuros para esos niveles hasta que cumplas los requisitos mínimos de Cliente.

8va Manera de Ganar: Bonos Recurrentes por Clientes del Equipo (TCRB)

A diferencia de la forma anterior de ganar, la octava y última forma de ganar no se detiene en el nivel 6to dentro de tu organización. Una vez que te promuevas a Consultor Regional y superior, ganarás ingresos mensuales por todos los Clientes Energizados mayores o iguales a la Banda 1 en tu organización codificada hasta niveles ilimitados. Los pagos aumentan a medida que te promueves.

TEXAS			MWNE		
NIVEL DE LIDERAZGO	BONOS POR NIVEL	BONOS TOTALES	NIVEL DE LIDERAZGO	BONOS POR NIVEL	BONOS TOTALES
MC	\$0	\$0	MC	\$0	\$0
RC	\$.50	\$.50	RC	\$.25	\$.25
SC	\$.50	\$1.00	SC	\$.25	\$.50
EC	\$.50	\$1.50	EC	\$.25	\$.75
NC	\$.50	\$2.00	NC	\$.25	\$1.00
Total	\$2.00		Total	\$1.00	

Nota: Debes tener los requisitos mínimos de Cliente para tu posición de liderazgo en el momento en que se realice la verificación, el último día de cada mes a las 11:59 p.m. hora centro. Si no lo cumples, tu TCRB se retendrá durante un mes más para que puedas volver a cumplir los requisitos. Si no cumples los requisitos después del segundo mes, el TCRB de ese nivel anterior se purgará y no se pagará. No acumularás TCRB futuros para esos niveles hasta que cumplas tus requisitos mínimos de Cliente.

Mensaje Importante Sobre Las Ganancias

Ambit Energy no ofrece garantías ni promesas de ingresos o negocio. Cualquiera que esté considerando crear un negocio Ambit a tiempo completo o parcial debe tener expectativas realistas sobre sus ingresos potenciales. Más información en goambit.com/disclaimer.